

Nachfolgekantor GmbH
z. Hd. Benedikt Pohlner
Fröbelstraße 71
35394 Gießen

Witten, 23. Januar 2019

Empfehlungsschreiben Projekt SANTI
Unternehmensverkauf der Röhrich & Partner Organisationsberatung GmbH

Sehr geehrter Herr Pohlner,

Ihrem Wunsch, unser gemeinsames Projekt SANTI mit ein paar persönlichen Worten zu beschreiben, komme ich sehr gerne nach. Denn mit den noch frischen Eindrücken eines aus meiner Sicht erfolgreichen Verkaufs, fällt es mir besonders leicht, von meinen Erfahrungen zu berichten.

Auslöser für meine Entscheidung verkaufen zu wollen war der Wunsch, das Unternehmen nach 32 Jahren in gute Hände zu übergeben. Ich arbeite seit dem 15. Lebensjahr und leite den Betrieb seit seiner Gründung. Jetzt möchte ich schlichtweg noch etwas vom Leben haben. Deshalb werde nicht Ich es sein, der die nächste Entwicklungsstufe dieses gesunden und gewachsenen Unternehmens zündet, sondern mein mit Bedacht ausgewählter Nachfolger.

Um dieser besonderen Herausforderung gewachsen zu sein, war es für mich eine große Hilfe, mit dem Nachfolgekantor einen in der Sache erfahrenen Partner, an meiner Seite zu wissen.

Die Energie, die ich selbst in den Prozess gesteckt habe, wurde mir vom Projektstart bis zum Abschluss vom Nachfolgekantor zurückgespielt.

Schon im ersten Kennenlern-Gespräch haben mir die Berater der Nachfolgekantor GmbH den gesamten Prozess genau erläutert und jeden einzelnen Schritt näher gebracht. Nach Unterzeichnung des Vertrages ging es auch direkt los – Ich hatte nicht das Gefühl, dass ich neben vielen anderen Mandanten in ‚irgendeiner Schublade‘ gelandet wäre.

Mit dem intelligenten Prinzip, der anonymen Marktwertermittlung, hat mich die Nachfolgekantor GmbH bei der Suche nach dem passenden Käufer, überzeugt. Hierbei hatte das Thema Diskretion einen hohen Stellenwert für mich: Ich wollte meine Mitarbeiter nicht verunsichern und Kundenbeziehungen unter keinen Umständen gefährden.

Die große Anzahl von eingeholten Vertraulichkeitserklärungen und die Anzahl der Kaufpreisangebote von Interessenten, haben mich dann im weiteren Prozess beeindruckt. Ich konnte bei der Einschätzung von Interessenten und Kaufangeboten stets auf die Erfahrung und Expertise des Teams der Nachfolgekantor GmbH vertrauen. Insbesondere bei den Verhandlungen mit potenziellen Kaufinteressenten habe ich mich stets in besten Händen gewusst.

Am Ende jeder Woche habe ich mich regelrecht auf die Statusberichte gefreut, da sich jede Woche etwas getan hat und ich den Prozessfortschritt zu jeder Zeit vor mir sehen konnte.

Trotz Höhen und Tiefen, die ein solcher Prozess für den Unternehmer mit sich bringt, hatte ich immer das Gefühl, dass das Team der Nachfolgekontor GmbH nicht nachlässt und das Bestmögliche für mich herausholt. Positiv aufgefallen ist, dass ich zu jeder Zeit aktiv in den Prozess eingebunden war und meine Wünsche, Interessen und Erwartungen zu jeder Zeit berücksichtigt wurden.

Mit der EVES Information Technology AG aus Braunschweig, die ich in einer Übergangsphase begleiten werde, haben wir einen Käufer gefunden, der „Röhrich & Partner“ in Zukunft in meinem Sinne führen und weiterentwickeln wird.

Ich danke dem Team der Nachfolgekontor GmbH für die gute Zusammenarbeit auf Augenhöhe, den ehrlichen und immer offenen Austausch sowie der Unterstützung, auf die ich mich zu jeder Zeit verlassen konnte. Nicht nur fachlich, sondern auch menschlich habe ich im Team der Nachfolgekontor GmbH einen großartigen Berater gefunden.

Ich kann die Nachfolgekontor GmbH im Bereich des Unternehmensverkaufs uneingeschränkt an alle Unternehmer weiterempfehlen, die das Projekt Unternehmensverkauf in Angriff nehmen möchten.

Mit herzlichen Grüßen

Hans-Joachim Röhrich

