

Empfehlungsschreiben Projekt STIELER Unternehmensverkauf der InoTec GmbH Organisationssysteme

Sehr geehrter Herr Seip, sehr geehrter Herr Poppelreuter,

bereits die ersten Tage nach der erfolgreichen Übergabe unseres Lebenswerks haben uns gezeigt, dass die Entscheidung goldrichtig war. Mit diesem Schritt ist es uns gelungen, die InoTec für die Zukunft zu rüsten und in Hände zu geben, die unseren langjährig verbundenen Mitarbeitern auch zukünftig eine hervorragende Perspektive bieten. Die vergangenen 27 Jahre waren anstrengend und haben viel Hingabe und Aufopferung unsererseits gefordert. Nun ist es an der Zeit, uns anderen, privaten Aufgaben zu widmen. Darauf freuen wir uns!

Bei der Gründung im Jahr 1992 war es unsere Vision, herausragende und technologisch einzigartige Scanner-Technologien zu entwickeln. Wie für ITK-Unternehmen schon fast üblich, setzten wir die ersten Ideen in einer Garage um. Die Nachfrage war schnell vorhanden, sodass wir die ersten Dokumentenscanner produzieren und vertreiben konnten. Die zunehmende Digitalisierung bestärkte uns in unserem Vorhaben. Über die Jahre hinweg haben wir unsere Produkte stetig weiterentwickelt und damit dem starken Wettbewerb standgehalten. In unserem Fokus standen immer die Anwendung und der Bedarf des Kunden. Gerade in den letzten Jahren haben wir unsere Scanner-Technologien nochmals auf ein neues Niveau gehoben und damit starke Alleinstellungsmerkmale geschaffen. Es macht uns stolz, ein funktionierendes und absolut wettbewerbsfähiges Unternehmen in eine Organisation eingegliedert zu haben, die in der Lage ist, das Potential zukünftig weltweit zu heben.

Der Verkauf an die DATAWIN-Gruppe war der erfolgreiche Abschluss eines nicht immer einfachen Prozesses. Im Laufe der Zeit haben wir eine Vielzahl von Kaufinteressenten kennengelernt. Dass ein Unternehmen häufig nur auf Zahlen reduziert wird, war uns zu Beginn neu. Es war dabei eine Herausforderung für uns, die Eigenheiten unseres Geschäftes nachvollziehbar zu vermitteln. Dabei hat sich zunehmend unsere Einschätzung verstärkt, dass eine Übergabe an einen Branchenexperten deutlich mehr Sinn ergibt und die Zukunft unseres Unternehmens und unserer Mitarbeiter sicherstellt.

Wir schätzen die DATAWIN-Gruppe seit vielen Jahren. Die Gespräche haben uns jederzeit das Gefühl gegeben, dass ein Zusammenschluss nicht nur strategisch Sinn ergibt, sondern dass sich auch die verfolgten Werte und Unternehmenskulturen sehr ähneln.

In all den Jahren haben wir immer auf professionelle, faire und verlässliche Partner gebaut. Wir sind froh und dankbar, mit der Sonntag Corporate Finance GmbH einen solchen Partner für den Unternehmensverkauf gefunden zu haben. Auch in schwierigen Phasen hatten wir jederzeit das Gefühl, uns bei Ihnen in den besten Händen zu befinden. Der strukturierte Prozess hat es uns letztendlich ermöglicht, den perfekten Käufer auszusuchen. Ihre Leistungen können wir jedem Unternehmer, der sein Lebenswerk zuverlässig an einen geeigneten Partner übergeben möchte, uneingeschränkt weiterempfehlen.

Mit freundlichen Grüßen



Peter Schnautz



Jürgen Kaus



Friedhelm Schmidt